

bce

boletín
de comercio
exterior

Año V. No. 54.

> **Noviembre 2011**



Dirección de Comercio Exterior Concanaco-Servytur
Dirección Corporativa de Servicios Institucionales



Dirección de Comercio Exterior

*Confederación de Cámaras Nacionales
de Comercio, Servicios y Turismo*



>contenido

Balanza comercial de México • **1**

Breves internacionales del mes • **2**

Eurozona condiciona dinero a Grecia • **4**

Economía siria afectada por revuelta social • **6**

Empresas brasileñas emigran en busca de mano de obra barata • **8**

Dan luz verde al ingreso de Rusia a la **OMC** en diciembre • **9**

Crece soborno en empresas mexicanas • **11**

Desde el exterior reciben apoyos • **14**

Envía Chihuahua primera exportación de carne a Japón • **17**

¡Fuera! Proteccionismo en Argentina • **18**

Crecerá en México 20% el transporte intermodal en 2011 • **23**

Reino Unido y México firman acuerdo sobre propiedad intelectual • **24**

Inversiones directas alemanas en América Latina se duplican en diez años • **25**

La UE planea prohibir calificaciones de las agencias de *rating* sobre países • **27**

Renace interés de empresas en cruzar camiones a EU • **28**

Subió el déficit comercial 75% con respecto al año pasado • **30**

OMC respalda a China ante caso *antidumping* de zapatos de la UE • **32**

Índice general de competitividad global 2011-12 • **34**

Semarnat publica **NOMS** para autos usados • **36**

Japón, con peor comercio desde 1979 • **38**

OCDE ve en la crisis una buena oportunidad para México • **39**

Certificados ambientales para aerolíneas, ¿discordia entre la UE y China? • **43**

Ebrard, en busca de inversión de Kuwait • **45**

Productores denuncian posible *dumping* en importación de pollo • **46**

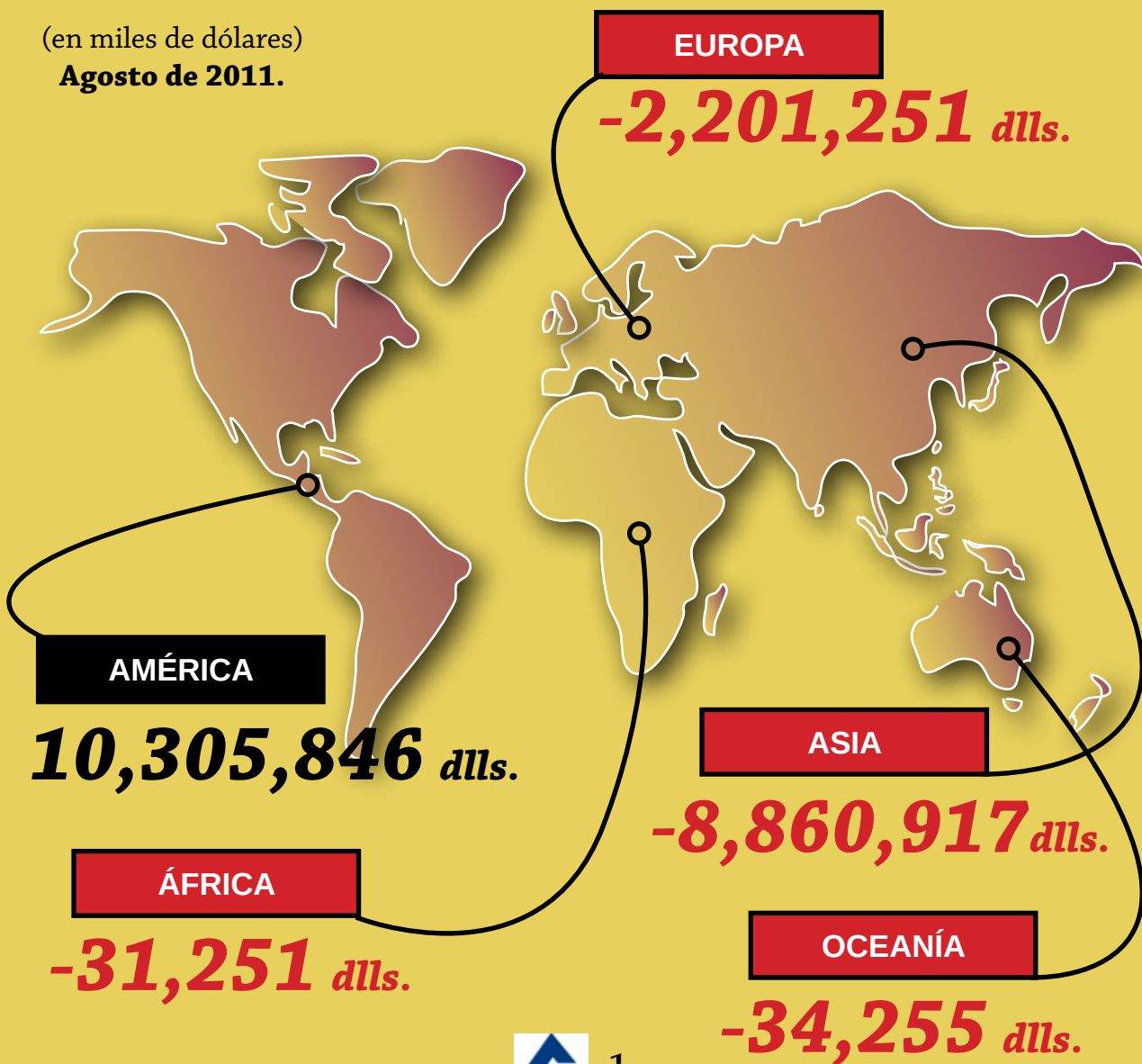
Balanza comercial de México

Banco de México

Gráficos Luis A. Jaime @ Concanaco-Servytur

(en miles de dólares)

Agosto de 2011.



Breves internacionales del mes

» Por vigésimo año consecutivo la Asamblea General de **la Organización de las Naciones Unidas votó contra el bloqueo económico que EU mantiene sobre la isla de Cuba**. Según el canciller cubano las sanciones le han costado a su nación alrededor de 975,000 millones de dólares a lo largo de medio siglo. Con 186 votos a favor de suspender la medida, solamente el estado judío de Israel y Estados Unidos votaron a favor de mantenerla.

» El secretario de energía de nuestro país informó que en octubre se descubrieron yacimientos de gas en las entidades fronterizas del norte (Coahuila, Nuevo León y Tamaulipas), por lo que **podrían quintuplicarse las reservas comprobadas de México a casi 20 billones de pies cúbicos**. Esto nos colocaría como la cuarta potencia mundial en extracción de gas, detrás de China, EU y Argentina.



» La *Organización Internacional del Trabajo (OIT)* informó que actualmente hay **200 millones de personas sin empleo en todo el mundo –la cifra más alta jamás registrada**. Así mismo afirmó que este fenómeno ha provocado que la tensión social aumente un 45% en los 118 países analizados, especialmente en EU, Europa y los países árabes.

» **Por primera vez se ha establecido un vuelo directo entre la Federación Rusa y México**: recién aterrizó a Cancún un avión *Aeroflot* proveniente de Moscú. A partir de enero de 2012 habrán 3 rutas semanales directas, lo que ayudará enormemente a incrementar el flujo de turistas rusos y ciudadanos de otras comunidades ex-soviéticas.

» El gabinete pakistaní votó una moción para conceder a su archienemiga, **la India, el estatus comercial de “nación más favorecida.”**

» Sube el tono bélico: Israel anuncia preparativos para atacar en cualquier momento a Irán, dada la supuesta amenaza que representa el programa nuclear militar del régimen islámico. **De comenzar una guerra, las consecuencias para la economía global y el precio de los hidrocarburos será incalculable.** Por su parte, el *Organismo Internacional de la Energía Atómica (OIEA)* avaló las sospechas de Israel en un reporte publicado el 8 de Noviembre.

.....

» A contracorriente de los indicadores mundiales, **Indonesia registró un impresionante incremento en su PIB del 6.5% de septiembre a la fecha.** El año anterior su economía se aceleró a su nivel más óptimo en 6 años.

.....



» El presidente de EU **Barack Obama aprobó la firma de tres tratados de libre comercio entre su nación y Colombia, Panamá, y Corea del Sur.** La primera y última en mención podrían, a su vez, pactar un TLC bilateral en los próximos meses.

.....

» **La línea aérea australiana Qantas sufrió recientemente un paro laboral masivo:** hacia la primera semana de noviembre fueron afectados 70,000 pasajeros en 22 naciones al ser abruptamente cancelados sus vuelos. Entre los indignados se encuentran representantes gubernamentales de la cumbre *Commonwealth*; la primer ministro Julia Gillard externó su malestar por el paro.

.....

» El departamento de energía de EU dio a conocer que las **emisiones atmosféricas de dióxido de carbono liberadas en 2010 escalaron 6%** respecto del año que le precede, lo que se traduce en 564 millones de toneladas de carbón. Estos números superan los “cálculos más catastróficos” de ingenieros del *Massachusetts Institute of Technology*, y aunque las emisiones son sinónimo de reactivación industrial, causan gran consternación por la sustentabilidad de la economía global a largo plazo. Según varios expertos, los efectos climáticos son ya irreversibles.

.....



Eurozona condiciona dinero a Grecia

CNN

Gráficos Luis A. Jaime @ Concanaco-Servytur

Tras acaloradas discusiones y tensos meses de protestas sociales, así como presión por parte de las autoridades financieras internacionales, Yorgos Papandreu renunció a su cargo de primer ministro (foto). Le sustituye Lucas Papademos.



Grecia podría recibir una parte del crucial paquete de rescate de 8,000 millones de euros (11,000 millones de dólares) este mes si los líderes de los dos principales partidos se comprometen por escrito a cumplir con las condiciones de dos cuantiosos créditos al país y a las medidas de austeridad y reformas económicas que se les impone. Esa entrega, que ha sido demorada por dos meses, evitaría un potencial desastroso incumplimiento de sus compromisos a principios de diciembre. El primer ministro de Luxemburgo, Jean-Claude Juncker, que también preside las reuniones de ministros de finanzas de la eurozona, dijo que los ministros reunidos en Bruselas pidieron que Grecia entregue una carta firmada por los líderes de ambos partidos de que aplicarán el programa. Ese compromiso bipartidista es muy importante con miras a las nuevas elecciones de Grecia el año entrante. “Es esencial que toda la clase política esté ahora restaurando la confianza que se había perdido del compromiso griego ante el programa de la Unión Europea y el *Fondo Monetario Internacional* y al acuerdo del 27 de octubre,” dijo Olli Rehn, comi-

sionado de Asuntos Monetarios de la UE. Rehn se refería a un acuerdo hecho durante la cumbre de líderes europeos el mes pasado en cooperación con el FMI. Al mismo tiempo, los ministros de Finanzas deben encontrar la manera de convertir su fondo de rescate de 440,000 millones de euros en una muralla protectora de 1 billón de euros impida que la crisis de la deuda se extienda de la unión monetaria de 17 países. Esta tarea se aún más difícil después de que los líderes europeos conseguir un compromiso firme de inversión por parte de países con gran liquidez como China o Brasil durante la cumbre del Grupo de las 20 principales economías realizada en Francia. “La actual turbulencia financiera está erosionando las bases del crecimiento económico y el empleo en el continente, así que lo primero que debe hacer en la situación actual es detener el deterioro,” dijo Rehn ante el Parlamento Europeo. Pero hacerlo se vuelve más difícil a cada momento. En tanto, en Roma, el primer ministro Silvio Berlusconi lucha por su supervivencia política ya que se encuentra bajo creciente presión internacional para reformar la alicaída economía de su país. □



que al resto ha vuelto no pudieron



La turbulencia económica ha provocado la caída de múltiples gobiernos europeos. El primero en ser removido fue el del portugués José Sócrates, seguido del líder laborista irlandés Brian Cowen. Iveta Radivoca de Eslovaquia fue obligada a convocar a elecciones anticipadas, lo mismo que en España. Ahora le tocará el turno al polémico Silvio Berlusconi de Italia (foto).

Economía siria afectada por revuelta social

El Financiero



En todas las ciudades, pueblos y partes rurales de Siria, los meses de manifestaciones pro-democracia para derrocar al “presidente” Bashar al-Assad y su violenta represión, han cobrado cientos de vidas y ejercen una fuerte presión sobre la economía de 60,000 millones de dólares. El sentimiento comercial se ha estropeado a la par de la fuerte presencia de las fuerzas de seguridad en la capital y en las principales ciudades, mientras que en las provincias inestables de Hama e Idlib, puestos de control del ejército han transformado barrios residenciales en zonas de conflicto. En los cinco años antes de la revuelta –cuando las autoridades transformaron el sistema económico estilo soviético para alentar una mayor participación del sector privado–, en la ciudad antigua de Damasco aparecieron hoteles-*boutique* para abastecer a decenas de miles de turistas de Europa y visitantes de países vecinos. La economía también ha sido afectada por las sanciones internacionales aprobadas para presionar a Assad, incluyen-

do un veto sobre las ventas de petróleo sirio a la Unión Europea. El país ganaba unos 2,500 millones de dólares al año con las exportaciones petroleras pero ahora debe buscar clientes más lejanos que podrían pagar menos que Europa. El mes pasado el ministro de Finanzas sirio, Mohammad al-Jleilati minimizó el impacto de las sanciones sobre las ganancias del Gobierno, pronosticando que este año la economía crecería un 1%. Siria cuenta con la protección de reservas en divisas extranjeras que se estima que rondaban los 18,000 millones de dólares antes de la crisis y una baja deuda del Gobierno –algo así como 6,000 millones de dólares. Pero empresarios y analistas dicen que la economía se está contrayendo. El mes pasado el *Fondo Monetario Internacional* pronosticó una contracción del 2% para Siria en lo que resta del 2011, comparado con el 3% de crecimiento que predijo un año antes. Algunos economistas privados piensan que la recesión es peor.

El mes pasado, las autoridades impusieron una veda sobre la mayoría de las importaciones en un esfuerzo por salvar las reservas en divisas extranjeras, pero esto fue revocado días más tarde luego de que el repentino au-

mento de los precios locales provocara indignación en la comunidad empresarial. Las autoridades anunciaron después que el banco central reduciría su rol en la financiación de importaciones. El ministro de Economía y Comercio Mohammad, Nidal al-Shaar, dijo que el

El mes pasado, las autoridades impusieron una veda sobre la mayoría de las importaciones en un esfuerzo por salvar las reservas en divisas extranjeras

Gobierno había cometido un “error al financiar todo en el pasado y ahora está dejando que los empresarios busquen otras fuentes de financiación.” Ahora, las autoridades sólo ayudarán a importadores de materias primas básicas y productos alimenticios esenciales con aranceles inferiores al 1% , dijo Shaar.

Grandes proyectos de inversión para los cuales hombres de negocios del Golfo han prometido miles de millones de dólares no han sido suspendidos formalmente. Pero al menos algunos de ellos parecen haber sido puestos en suspenso, ya que los residentes locales dan cuenta de poco o nada de actividad en las obras. □



Empresas brasileñas emigran en busca de mano de obra barata

Juan Arias @ El País (España)

Algunas empresas brasileñas están trasladando sus fábricas a otros países de Latinoamérica donde la mano de obra es más barata. Esto puede convertirse en un arma de doble filo: por un lado, el traslado a otras naciones –donde los trabajadores ganan menos– es un síntoma de país rico y desarrollado; pero, por otro, puede suponer la pérdida de miles de puestos de trabajo. Rio Grande do Sul –uno de los Estados más ricos y desarrollados de Brasil– ha empezado a cerrar algunas de sus fábricas para trasladarlas a otros países. Schmidt Irmãos ha mudado algunas de sus fábricas en Rio Grande do Sul a Nicaragua, a pesar de que su centro en una zona franca nicaragüense necesita recibir maquinaria de Brasil debido a la escasa estructura industrial del país centroamericano. La empresa *Paquetá*, dueña de marcas como *Ortopé*, con 12,000 empleados, cerró en agosto una fábrica en Sapiranga y se la llevó a República Dominicana. También Argentina está recibiendo empresas brasileñas, si bien, en este caso, el motivo es otro: se debe a las barreras que sus vecinos argentinos suelen poner a la entrada de productos brasileños. *Abicalçados*, asociación de industrias del sector del calzado, ha confirmado que



otras 10 empresas han decidido emigrar al extranjero. Según Heitor Klein, director ejecutivo de dicha asociación, en Brasil esa internacionalización en curso se debe a la búsqueda de mano de obra más barata.

Paradójicamente, en los años cincuenta, la industria del calzado de Alemania y de Inglaterra se trasladó a Argentina, México y Brasil en busca de lo mismo. En algunos casos, el traslado de estas empresas brasileñas se debe al interés de aprovechar los acuerdos comerciales de estos países con Estados Unidos y crear así centros volca-

dos al mercado norteamericano. Brasil ya forma parte de los nuevos países en desarrollo cuyas empresas deslocalizan su producción porque la mano de obra brasileña está mejor pagada que la de muchos de sus vecinos. La Federación de Trabajadores del Estado de Rio Grande do Sul, donde la salida de empresas, sobre todo de calzado, está siendo más visible, alerta sobre el peligro de una desindustrialización del país. Algunos expertos en economía comentan que es el precio que Brasil paga por haber entrado en el club de los ricos. □

Dan luz verde al ingreso de Rusia a la OMC en diciembre

Clarín (Argentina)

Rusia podrá ingresar en la *Organización Mundial del Comercio (OMC)* en diciembre, después de que un comité de trabajo encargado de la admisión de nuevos miembros en el organismo diera luz verde al acuerdo de ingreso. Se espera ahora que el consejo de ministros de la *OMC* apruebe en su reunión del 15 de diciembre en Ginebra la entrada de Rusia, el último de los grandes países industrializados en unirse a la organización, indicó la agencia de noticias *DPA*.

La OMC no espera más objeciones a la entrada de Moscú de ninguno de sus 153 miembros tras 18 años de negociaciones; el acuerdo alcanzado en la víspera por Georgia y Rusia apartó el último escollo para la admisión. El secretario general de la OMC, Pascal Lamy, se refirió al proceso como un “largo viaje” hecho por Rusia. Al aceptar las normas de la organización, Moscú apuesta al mismo tiempo por el fundamento de un “sistema comercial abierto, transparente y no discriminatorio en todo el mundo,” destacó. Moscú estará más integrado en la economía mundial y Rusia será un lugar de negocios más atractivo, aseguró. El acuerdo firmado por Moscú y Georgia suspendieron la supervisión de bienes comerciales entre ambos países. Rusia y sus relaciones diplomáticas tras la guerra de Tbilisi en Ginebra regula la gestión aduanera frente al otro y participó también en la consecución del actual acuerdo. □



18 años llevó a los rusos para que la OMC considerase su entrada al bloque comercial internacional, desde el colapso del comunismo.

Crece soborno en empresas mexicanas

Associated Press

Gráficos Luis A. Jaime @ Concanaco-Servytur

México y Argentina se encuentran entre los países cuyas empresas pagan más sobornos cuando hacen negocios en el extranjero, de acuerdo con la organización *Transparencia Internacional (TI)*. Las dádivas que pagan las compañías en México sólo son superadas por las de Rusia y China –las naciones que más sobornos desembolsan cuando hacen negocios en el exterior–, según el “Índice de Pago de Sobornos” que reveló este mes *TI*. En el caso de Argentina, sólo es superada por Rusia, China, México, Indonesia y los Emiratos Arabes Unidos. “El mensaje principal es que no ha habido grandes cambios para ninguno de los países de nuestra región” en

Las dádivas que pagan las compañías en México sólo son superadas por las de Rusia y China –las naciones que más sobornos desembolsan cuando hacen negocios en el exterior–, según el “Índice de Pago de Sobornos.”

los últimos tres años, expresó Maximilian Heywood, coordinador del programa para las Américas de *TI*. Esta es la quinta vez que el organismo realiza el índice, que desde 1999 clasifica a las compañías de 28 países líderes en exportación según la posibilidad que ellas tengan de efectuar sobornos cuando hacen negocios en el extranjero. Dichos Estados representan al menos el 80% del flujo total de bienes, servicios e inversiones en el mundo entero. Para efectuar este índice, *Transparencia Internacional* realiza una encuesta entre 3,000 ejecutivos de negocios. El mismo abarca una escala del 1 al 10, en la que el 10 corresponde al país cuyas compañías nunca pagan



sobornos cuando efectúan negocios en el exterior. Ningún país, sin embargo, alcanzó el 10; Holanda y Suiza son los dos países que encabezan la lista como los que menos sobornos pagan (con puntajes de 8.8). En el último lugar de la lista se encuentran Rusia y China, con 6.1 y 6.5 puntos respectivamente.

Los líderes empresarios encuestados por *TI* en 30 países reportaron una práctica generalizada de las empresas de sobornar a funcionarios públicos para obtener licitaciones públicas, evitar las leyes, acelerar los trámites o influenciar la política. Pero el reporte evidencia que los sobornos no sólo se pagan a los gobiernos, sino también entre

empresas privadas. Entre los sectores más proclives a pagar sobornos se encuentran el de obras públicas y las empresas de construcción, seguidos por el petrolero, según *TI*. □



LOS PEORES EVALUADOS

Rusia ——— **6.1 pts.**

China ——— **6.5 pts.**

México

Indonesia

PAÍSES MEJOR CALIFICADOS

Holanda >>> **8.8 pts.**

Suiza



Suma que haga Sinergia,



Sinergia que produzca Trascendencia.



Hablemos y Actuemos Bien por

MÉXICO

PORQUE TODOS SOMOS MÉXICO.

CONCANACO
SERVYTUR
MÉXICO

Desde el exterior reciben apoyos

Óscar González @ *El Universal*

La falta de difusión de los distintos programas de organismos internacionales, que se ofrecen para apoyar a las pequeñas y medianas empresas (*PyMEs*), son el principal problema para que accedan a los beneficios, coinciden expertos entrevistados por *El Universal*. Sin embargo, hoy en día existe una amplia oferta de productos y servicios para *PyMEs* que brindan distintas organizaciones alrededor del mundo, sostiene Adriana Gómez –*Senior Communications Officer* del *International Finance Corporation*, perteneciente al *Banco Mundial*– e Ignacio González, profesor investigador del *Tecnológico de Monterrey* especializado en pequeñas y medianas empresas, y relaciones comerciales internacionales. Desde Washington en EU, Gómez explicó cuál es la función del *IFC* en México y el mundo. “Parte de nuestra labor es apoyar el acceso a *PyMEs*, así como favorecer programas de regulación para la creación de empresas, apoyamos también a la banca de segundo nivel ya que son ellos los que tienen un mayor contacto con las propias empresas,” dijo. Añadió que el apoyo del *IFC* se enfoca en los productos que benefician el desarrollo, es decir, en las empresas que tengan un impacto importante en la creación de empleos. “Tenemos un programa de apoyo a la simplificación administrativa; en nuestro informe *Doing Business 2010*, exponemos de forma muy clara y directa las bondades y deficiencias de los sistemas burocráticos y administrativos de distintos países –en este caso



México– para la creación de empresas, y apoyamos con soluciones, recomendaciones y sugerencias –la ventanilla única es un ejemplo.” Gómez explicó que el principal objetivo de *IFC* es crear diversas oportunidades para que las personas puedan salir de la pobreza y mejorar sus condiciones de vida: “este

...el Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo (BERD) ya ha aportado 30 millones de euros para las PyMEs de nuestro país.

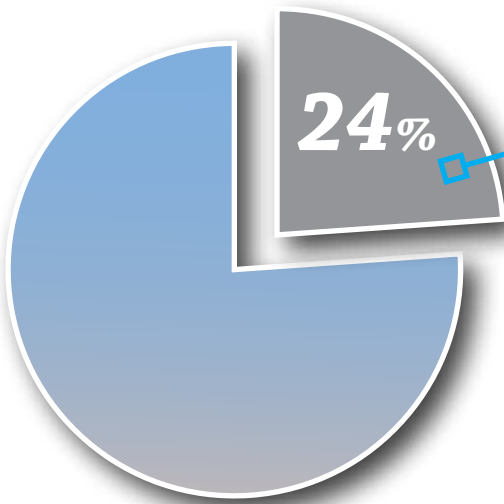
organismo es la mayor institución global de desarrollo para el sector privado. La región de América Latina y el Caribe representa la mayor proporción de los compromisos del *Banco Mundial* con 24% en el ejercicio fiscal de 2010 en donde se aplicaron más de 3,000 millones de dólares para el impulso de 133 nuevos proyectos en el sector privado,” aseguró el investigador. En México los principales y más recientes proyectos han sido por un lado, el denominado “Mi Tienda, México,” el cual fue destinado al impulso de pequeñas tiendas de abarrotes en zonas rurales a través de la distribución de mercancías, el cual contó con un apoyo de 2.5 millones de dó-

lares y benefició a unos 25 propietarios de tiendas en su mayoría mujeres. Por otra parte, a finales de agosto pasado, el *IFC* anunció la compra de 25 millones de dólares en nuevas acciones comunes de *Grupo Financiero Mifel*, para promover el crecimiento, distribución de ingresos e incentivar la competitividad de las pequeñas empresas en México. Esta transacción permite aumentar el número de préstamos a propietarios de *PyMEs* en diversos sectores como son la manufactura, la agroindustria y la construcción.

El *Banco Mundial* a través del *IFC* lanzaron recientemente la segunda generación de una caja de herramientas en línea llamada *SME Toolkit*, diseñadas específicamente para *PyMEs* en mercados emergentes. El objetivo central del proyecto es poner a disposición de las mismas, herramientas y servicios de información normalmente reservado para las grandes compañías. *IBM* ha invertido más de 1.6 millones de dólares para transformar el portal *SME Toolkit* existente en un nuevo portal sobre una innovadora plataforma de código abierto. Como parte integral del *Instituto PyMEs*, el *Consejo Mexicano para el Desarrollo Económico y Social (Comdes)* creó –con base en *Toolkit*–, “Herramien-



Presupuesto del *Banco Mundial* destinado a América Latina y el Caribe en 2010



\$ **3,000** mdd



tas PyME,” para lo cual se han incorporando contenidos locales de alta calidad que incluyen a las entidades del sector público y privado, así como organizaciones de la sociedad civil incluyendo universidades. El mencionado programa esta disponible 24 horas al día los 365 días del año y es accesible desde cualquier computadora con conexión a internet sin necesidad de instalación de *software* adicional. Pero el investigador del *Tecnológico de Monterrey*, Ignacio González, dijo que la oferta es mucho más amplia en cuanto a los organismos internacionales que apoyan el impulso de los pequeños negocios. Pero la información sobre éstos es escasa. Por ejemplo, el *Banco Interamericano de Desarrollo (BID)*, tiene un fondo que se llama

FOMIN o *Fondo Multilateral de Inversiones* con un área especial para PyMEs mexicanas. Desafortunadamente es poco conocido, pese a que se orienta a dar capital semilla. Existe otro para apoyar a las pequeñas y medianas empresas nacionales llamado *BCI*, de la organización *Banco Interamericano de Integración* del que México forma parte desde 1992. El *Banco de Desarrollo del Caribe* también está orientado a fomentar el desarrollo en la región. Por último, el *Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo (BERD)* ya ha aportado 30 millones de euros para las PyMEs de nuestro país. González aconsejó la creación de un buen despacho para bajar fondos ya que no hay mucha claridad de los pasos a seguir para ello. □

Envía Chihuahua primera exportación de carne a Japón

El Financiero

El gobernador de Chihuahua César Horacio Duarte Jáquez, dio el banderazo de salida y colocó el sello de calidad al primer embarque de carne a Japón, añadiendo: “vamos a consolidar el mejor proyecto ganadero de la historia de Chihuahua, asociarnos si es necesario con productores norteamericanos para continuar con la exportación en pie, pero también dar un salto cuantitativo y cualitativo, y alcanzar la cifra de tres millones de vientres.” Dijo que se impulsará que embarques como el que en octubre salió al extranjero también se destinen a la atención del mercado nacional, lo que representa una gran área de oportunidad para evitar que se siga requiriendo de la importación de cortes. Destacó que el programa de mejora genética constante emprendida por la administración estatal permitirá a los productores chihuahuenses ser más competitivos y aspirar a mercados como Japón, que demandan carne de grasas no saturadas. Anunció que en breve se consolidarán giras de promoción a países como Rusia, Corea y China, para buscar la apertura de más mercados a los productos cárnicos chihuahuenses. Felicitó a directivos y personal de *Empacadora Ganadera SA de CV* por su esfuerzo para

poder iniciar una nueva etapa de la ganadería de su entidad, y agradeció la voluntad política del Congreso Estatal al aprobar las leyes que sancionan a quien ponga en riesgo la calidad sanitaria del hato ganadero chihuahuense. Éste es el primer envío de 12,500 kilos con destino a Japón. □



¡Fuera! Proteccionismo en Argentina

The Economist Intelligence Unit (Inglaterra)


Síntesis y traducción Luis A. Jaime @ Concanaco-Servytur



Manufactureros argentinos viven un auge económico desde la gran crisis de 2001. A raíz del mismo evento y hasta la fecha, un peso barato les ha permitido mejorar su competitividad. Pero a partir de 2005 la inflación presenta doble dígitos. En tanto decrece el superávit comercial la presidente Cristina Fernández robustece su política industrial. Según la base de datos sobre restricciones al comercio mundial *Global Trade Alert*, Argentina ahora impone las medidas más severas contra el intercambio comercial –superada solo por Rusia.

Aún antes de que el esposo de Fernández, Néstor Kirchner, se convirtiera

presidente en 2003, Argentina ya imponía impuestos a las exportaciones agrícolas; con ello se esperaba aumentar la recaudación. Pero los Kirchner terminaron justificando dicho acto como una forma de discriminar las exportaciones primarias a favor de productos manufacturados. Hace 3 años la presidente Cristina Fernández fue ob-

The background of this text box is a close-up photograph of golden wheat stalks, showing the texture of the grain and the sheaves.

Desde 2003 Argentina ha restringido exportaciones de maíz y trigo, dejando a los granjeros con alrededor de 4 millones de toneladas de maíz que no pueden vender en el mercado nacional ni despachar al exterior.

jeto de álgidas protestas al intentar subir la carga fiscal sobre la soja –la exportación principal del país austral–, lo que le valió perder un voto en el Congreso. Desde entonces Argentina ha restringido exportaciones de maíz y trigo, dejando a los granjeros con alrededor de 4 millones de toneladas de maíz que no pueden vender en el mercado nacional ni despachar al exterior. Las salidas de carne también se han limitado, provocando que los ganaderos dejen de criar más cabezas con la consecuente baja en la industria del cuero y menor consumo del alimento. Muchas compañías extranjeras dedicadas al giro de la curtiembre de piel –como la italiana *Italcuer*– se han ido del país.

En cuanto a importaciones la nación sudamericana no puede elevar las tarifas debido a su adhesión a la unión aduanera del *Mercosur*. En vez, ha recurrido a herramientas informales. Su método primordial es el “no-licenciamiento automático,” una táctica reconocida por la *Organización Mundial del Comercio* que permite a los estados miembro retrasar las importaciones por 60 días. Argentina no ha dado muestras de pretender hacer valer los períodos de tiempo oficiales. En



enero expandió la lista de productos que requieren licencias, de 400 a 600. Fue creada para acotar las importaciones de teléfonos celulares que orilló a *Research in Motion* a contratar a la empresa *Brightstar* para hacer *BlackBerrys* en Argentina (incentivos económicos después llevaron a la compañía a trasladarse a Tierra del Fuego). Otros bienes afectados incluyen juguetes, ingredientes farmacéuticos, llantas, telas, cuero y maquinaria para el sector agrícola. El 15 de septiembre pasado Argentina bloqueó entradas de libros, lo que ocasionó que un millón de éstos se apilaran en sus fronteras. Importaciones de motos Harley-Davidson permanecerán congeladas hasta el 2012.

Para aquellos que se rehúsan (o no pueden) mover su producción a Ar-

gentina, el gobierno ofrece otra opción: la oportunidad de exportar productos cuyo valor sea igual que las importaciones de la compañía. A principios de este año oficiales aduanales prohibieron que *Nordenwagen* introdujera *Porsches*. Los vehículos languidecieron en los recintos fiscalizados por tres meses hasta que la empresa sucumbió ante la urgencia de entablar negocia-

**Adaptación:
de traer autos
a sacar vinos...**

La familia propietaria de una concesión de vehículos *Porsche* decidió desarrollar una nueva línea de vinos exportables, dada la creciente dificultad de introducir autos del extranjero a Argentina.



ciones. Afortunadamente las pérdidas de los dueños se borraron ya que administran también los viñedos *Pulenta*, lanzando así una nueva línea de vinos para exportación. La reconocida familia sigue ponderan-

do abrir mercado a fruta enlatada. “No son los mismos márgenes que aquellos dejados por vinos finos, y se requiere tiempo e inversión. Hacemos lo posible para cosechar ganancias,” menciona Eduardo Pulenta, el gerente de exportación de la compañía. Pero aclara: “continuaremos importando autos. Es lo que realmente saber hacer.”

Imitando a Brasil, el otro probable sector a protegerse en Argentina será la tenencia de la tierra. En abril el gobierno pasó una legislación que impide que no más del 20% del territorio nacional caiga en manos extranjeras, sancionando en este sentido a cualquier individuo que compre más de 1,000 hectáreas. Por si fuera poco, las transferencias de tecnología no son la excepción. Jurídicamente, cualquier firma con más de una cuarta parte de sus acciones en posesión de ciudadanos no-argentinos se considera compradora externa, forzando a las autoridades a rastrear todos y cada uno de los movimientos bursátiles de las compañías públicas que se aproximen al mencio-

nado límite. Inversionistas en minería, sector que muchos consideran la “nueva soja,” están nerviosos. La medida legal aún no se aprueba, pero con la victoria de Fernández en estas elecciones, las cosas pudieran cambiar a través de un respaldo de la mayoría de su partido en el congreso.

El efecto neto de estas prácticas es difícil de medir. Desde 2005 las importaciones han crecido más velozmente que las exportaciones, y de no haber sido por las barreras impuestas al comercio esa cifra hubiese sido más alta. El Ministerio de Industria argentino aclara que se han substituido 5 billones de dólares de importaciones por año desde 2009, lo que equivale a 1.4% del PIB. Los consumidores locales son quienes realmente absorben la mayor parte del costo, aunque algo caerá también sobre los contribuyentes ahora que el gobierno ofrece préstamos a exportadores con tasas de interés negativas. Así, el mensaje es claro para quienes deseen introducir mercancías extranjeras, ya que los procesos serán caros, largos y complicados. Lo óptimo será seguir produciendo dentro de la República Argentina.

□



Tras los comicios electorales de octubre, Cristina Fernández de Kirchner fue electa por segunda ocasión como mandataria de los argentinos (foto). Su éxito fue apabullante –el más amplio margen desde la restauración de la democracia en 1983 (53.7% de los votos).

No importa cuál sea tu Empresa.
Hoy es día de Unimos y Actuar Bien.
Por México.



Hablemos y Actuemos Bien por



PORQUE TODOS SOMOS MÉXICO.



Crecerá en México 20% el transporte intermodal en 2011

Roberto Valadez @ Milenio



Como resultado de un mayor interés de las empresas en el transporte intermodal en el país, éste registrará un crecimiento de 20% en 2011. Este incremento se originará principalmente por el dinamismo de las industrias de electrodomésticos, automotriz y de papel, informó Isaac Franklin, presidente de la *Asociación Mexicana del Transporte Intermodal*. Durante la presentación del Congreso Anual de Transporte Intermodal, Franklin indicó que el reto en esta industria es el mercado doméstico con la creación de más corredores comerciales entre los diferentes estados, ya que la mayoría del movimiento es de importación y exportación. □

Reino Unido y México firman acuerdo sobre propiedad intelectual

Revista Protocolo

Un acuerdo sin precedentes para apoyar el crecimiento de los negocios británicos que operan en México fue firmado el 24 de octubre entre el *Instituto Mexicano de la Propiedad Intelectual (IMPI)* y la *Oficina Británica de la Propiedad Intelectual (IPO)*, por sus siglas en inglés). El nuevo memorándum de entendimiento mejorará la cooperación internacional entre las dos naciones en temas de derechos de autor, patentes, marcas y diseños registrados. Al respecto la baronesa Wilcox, secretaria británica para la propiedad intelectual, dijo: “este acuerdo permitirá que el Reino Unido y México compartan prácticas exitosas en áreas como la aplicación de las leyes sobre los derechos de autor y atacar el problema global de las solicitudes de patentes en retraso. También ayudará a las *PyMEs* que buscan proteger sus derechos en



México y en el Reino Unido, dándoles una mejor oportunidad de crecer y ayudar

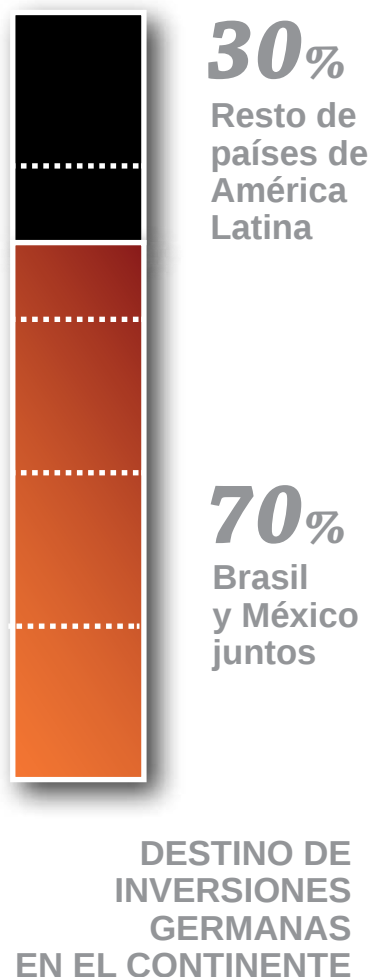
a impulsar la economía. México es una voz influyente en asuntos de la propiedad intelectual en América Latina. El gobierno ha construido nexos con socios internacionales para promover el crecimiento de negocios innovadores alrededor del planeta.” El acuerdo fue firmado en la ciudad de México por el director general de la *Propiedad Intelectual*, Rodrigo Roque. Como testigo estuvo presente David Frost, director de Políticas para el Comercio en el Departamento de Negocios, Innovación y Competencias Británica, ya que John Alty, jefe del *IPO*, había firmado el acuerdo con anterioridad. □

Inversiones directas alemanas en América Latina se duplican en diez años

ABC (España)

Gráficos Luis A. Jaime @ Concanaco-Servytur

Alemania se sitúa así en tercer lugar en nivel de inversiones directas en esa zona, por detrás de Estados Unidos y España, destaca el estudio. Desde 2001, las empresas germanas y sus filiales han invertido más de 40,000 millones de dólares en Latinoamérica, al tiempo que China ha aumentado de cero a 22,000 millones de dólares en el mismo periodo. Brasil y México son, con casi el 70%, los principales receptores de las inversiones directas germanas en la región –en la que el sector más importante es el industrial. Cerca del 90% de las inversiones alemanas en América Latina se concentra en este sector, en el que las empresas germanas se colocan en segundo lugar por detrás su competidor directo, Estados Unidos, y en Brasil aportan incluso el 17% del PIB industrial. Fuera de Europa, Latinoamérica es la única región del mundo donde empresas alemanas ocupan posiciones clave en determinados sectores industriales, principalmente el del automóvil y componentes para vehículos, el químico, el farmacéutico, la tecnología de generación eléctrica y la ingeniería mecánica.



La enorme planta de acero de *ThyssenKrupp* en Brasil es uno de los ejemplos más claros de la afluencia de nuevos medios procedentes de Alemania



ca. Además, en los últimos tiempos se observa un creciente interés por parte de las empresas alemanas en proyectos en el ámbito de las energías renovables, el medio ambiente, las finanzas y las infraestructuras. Las empresas germanas presentes hace más tiempo en la región han sido también los principales participantes en la actividad inversora en estos últimos diez años. El propio flujo de caja ha constituido una de las principales fuentes de inversión destinada a la modernización y expansión de las empresas.

La enorme planta de acero de *ThyssenKrupp* en Brasil es uno de los ejemplos más claros de la afluencia de nuevos medios procedentes de Alemania, indica el informe. La cifra de

proyectos de dimensiones medias ha aumentado sobre todo en Brasil, Chile, Colombia y México. Según el documento, el aumento rasante de las inversiones directas de empresas alemanas en América Latina y el Caribe constituyen también un indicador del creciente atractivo de los mercados latinoamericanos. □



90%

de las inversiones totales de Alemania se destinan exclusivamente al sector industrial hispanoamericano.

La UE planea prohibir calificaciones de las agencias de *rating* sobre países

Pablo Kummetz @ Deutsche Welle (Alemania)

Según el diario alemán *Financial Times Deutschland* (FTD), el comisario europeo de Mercado Interior y Servicios Michel Barnier, presentó un borrador para reformar la ley que regula a las agencias. Los cambios permitirían a la *Nueva Autoridad Bursátil Europea* (ESMA) “prohibir de forma provisoria” a las agencias publicar informes sobre la solvencia de un país. La Comisión Europea piensa sobre todo en países que estén negociando para recibir ayudas financieras, por ejemplo del *Fondo Monetario Internacional* (FMI) o del *Fondo Europeo de Estabilización Financiera* (FEEF). El objetivo es impedir que la calificación de una agencia llegue “en un momento inoportuno” y traiga “consecuencias negativas para la estabilidad financiera del país, así como posibles efectos desestabilizadores de la economía mundial,” dice el borrador al que tuvo acceso el diario. Grecia, Irlanda y Portugal reciben actualmente fondos de ayuda de la UE y el FMI. Algunos expertos creen que Italia y España podrían sumarse a esa lista a medio plazo. Una vez presentado el documento a finales de este mes, tendrían que aprobarlo el Parlamento Europeo y los países miembros. La norma entraría en vigor dentro de un año. □



Renace interés de empresas en cruzar camiones a EU

Roberto Morales y Armando Torres @ *El Economista*

A mediados de octubre cruzó por primera vez en la historia un camión mexicano con permiso permanente para llevar carga a cualquier punto de Estados Unidos, motivo por el que autoridades y empresarios de México afirmaron que se ha detonado el interés en prestar ese servicio, incluso por parte de grandes empresas. En el comercio bilateral durante el primer semestre del 2011, las exportaciones de México sumaron 135,452 millones de dólares, mientras que las importaciones desde Estados Unidos fueron por 84,925 millones y alrededor de 70% de ese intercambio se realizó por camiones. “*Bimbo*, *FEMSA* y *Cemex* están pidiendo toda la documentación que es necesaria para ir la llenando y, en su momento, ya también cruzar,” dijo Leonardo Gómez, director general de la *Asociación Nacional de Transporte Privado*. Una decena de compañías mexicanas están siendo evaluadas por el gobierno estadounidense

para que puedan obtener permisos similares como parte de un programa de reapertura del servicio internacional de carga por carretera. “Las 10 empresas están próximas a su acreditación definitiva, no son las únicas, vienen muchas

...las importaciones desde Estados Unidos fueron por 84,925 millones y alrededor de 70% de ese intercambio se realizó por camiones

más en las diferentes fases del proceso,” afirmó Dionisio Pérez Jácome, secretario de Comunicaciones y Transportes (SCT). La aplicación se lleva a cabo en tres etapas –que comienza con la revisión de documentos, empresas, camiones y choferes; luego se permite prestar el servicio durante 18 meses, y finalmente se da la autorización definitiva. Tan pronto cruzó la frontera el primer camión, México eliminó las represalias



que impuso a 99 productos estadounidenses, fijándoles aranceles de 5 a 25%, entre los que estaban manzanas, ciertos productos de cerdo y artículos de cuidado personal. “Si se suspendiera para las otras empresas este programa por alguna razón, nos reservamos en la negociación el derecho de revivir esas represalias,” aseveró Bruno Ferrari, secretario de economía.

Las represalias de México en contra de Estados Unidos fueron impuestas en el 2009 luego de que este país impidió la apertura del servicio, programada para los estados fronterizos a partir del 18 de diciembre de 1995. Para todo Estados Unidos estaba fijada a partir del 1 de enero del 2000, de conformidad con el Tratado de Libre Comercio de América del Norte. “Nosotros vamos a competir directamente con los *Teamsters* [los camioneros sindicalizados estadounidenses], a final

de cuentas son los que se van a sentir afectados [...] que les vamos a quitar un pedacito de su carga,” comentó Juan Carlos Muñoz –presidente de *Transportes Castores*. Y aunque que por fin se abrieron las fronteras para el transporte de carga mexicano, la *Cámara Nacional del Autotransporte de Carga (Canacar)* continuará con la demanda que presentó ante los tribunales de Estados Unidos para exigir una indemnización por los daños ocasionados al patrimonio de las empresas mexicanas, hasta el momento valuados en 6,000 millones de dólares por prohibir su ingreso a territorio de Estados Unidos como lo establecía el Tratado de Libre Comercio, afirmó Juan Carlos Muñoz Márquez. En el marco del arranque del programa “Autotransporte Transfronterizo de Carga Internacional,” el Presidente de la *Canacar* explicó que hasta el momento ya se han sumado 27,000 empresas a



Surgieron manifestaciones aisladas contra el ingreso de camiones mexicanos a territorio de EU, pese a 16 años consecutivos de violación al TLCAN.

esa demanda y que se pueden seguir agregando todas las que se sientan afectadas y puedan comprobar que sí estaban equipadas para ingresar a las carreteras norteamericanas pero se les cerró unilateralmente la frontera. □

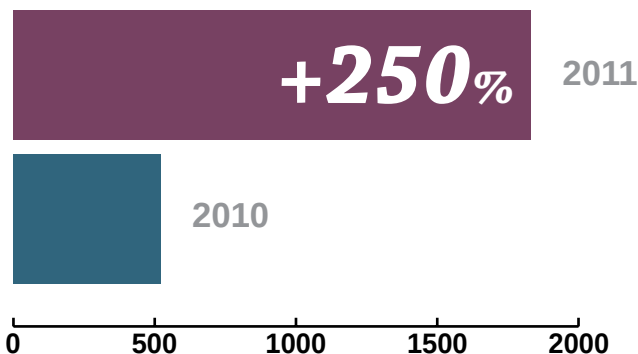
Subió el déficit comercial 75% con respecto al año pasado

EFE

Gráficos Luis A. Jaime @ Concanaco-Servytur

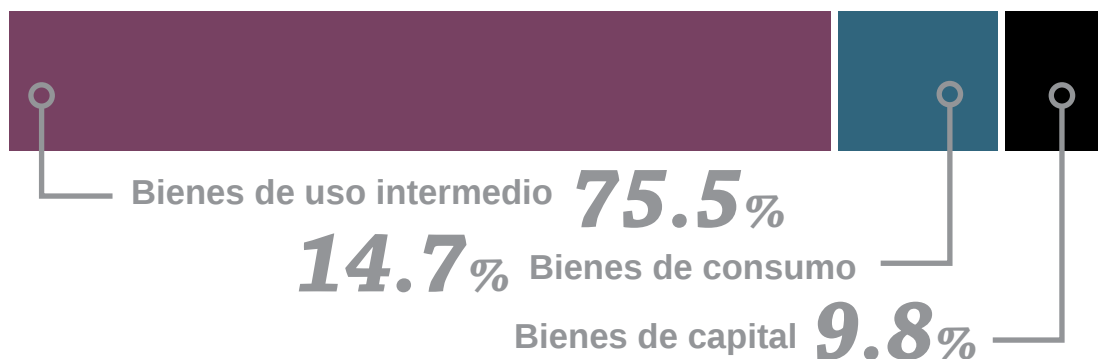
El déficit comercial de México se ubicó en 475 millones de dólares en los nueve primeros meses de 2011, un 75.8 % más que la cifra registrada en el mismo período de 2010, informó el *Instituto Nacional de Estadística y Geografía (Inegi)*. En septiembre el déficit comercial mexicano se ubicó en 1,830 millones de dólares, un 250% más al que había en el mismo mes del año anterior, cuando se ubicó en 523 millones de dólares. La dependencia precisó que las exportaciones totales de enero

DÉFICIT COMERCIAL DE MÉXICO EN SEPTIEMBRE (MDD)



a septiembre de 2011 se situaron en 259,429 millones de dólares, lo que significó un avance anual del 19,6% respecto a la cifra registrada en el mismo lapso del año anterior. Las exportaciones de bienes manufacturados representaron el 79.7% del total, por delante de las de productos petroleros (16.1%), las de bienes agropecuarios (3%) y las de productos extractivos no

IMPORTACIONES DE ENERO A SEPTIEMBRE DE 2011



petroleros (1.2%).

Entre enero y septiembre las exportaciones de productos petroleros ascendieron a 41,704 millones de dólares, mientras que las importaciones se ubicaron en 32,758 millones, lo que dejó un superávit de 8,946 millones de dólares en la balanza petrolera. Las exportaciones no petroleras en los primeros nueve meses de 2011 subieron un 16.3% respecto al mismo período de 2010 y alcanzaron los 217,724 millones de dólares. Por otro lado, las importaciones no petroleras de enero a septiembre de 2011 se ubicaron en 227,145 millones de dólares, cifra superior en un 15.5% comparada con la registrada en el mismo período del año anterior. Estas cifras dieron como re-

sultado un déficit en la balanza no petrolera de 9,421 millones de dólares.

Las importaciones mexicanas totales sumaron de enero a septiembre de 2011, 259,903 millones de dólares –un 18.8% superiores a las del mismo período de 2010. El *Inegi* precisó que el 75.5% de las importaciones totales de enero a septiembre de 2011 correspondió a bienes de uso intermedio, el 14.7% a bienes de consumo y el 9.8% a bienes de capital. □

Entre enero y septiembre las exportaciones de productos petroleros ascendieron a 41,704 millones de dólares

OMC respalda a China ante caso *antidumping* de zapatos de la UE

Tom Miles @ *The Chicago Tribune*

Síntesis y traducción Luis A. Jaime @ *Concanaco-Servytur*

Un panel de la *Organización Mundial del Comercio*, OMC, respaldó durante la última semana de octubre una moción de queja sobre tarifas de importación de la Unión Europea contra el calzado chino, dando una victoria parcial a importadores y vendedores europeos. Mediante dictámen, el mencionado panel pidió a las autoridades del viejo continente que alinearan sus métodos de cálculo *anti-dumping* con las reglas de la OMC, ya que la UE no ha actuado de conformidad con las leyes del organismo. A su vez, declaró fútil la necesidad de cambiar los aranceles ya que los mismos han vencido (desde el 21 de marzo de 2011), y rechazó la gran mayoría de los reclamos de China en representación de sus zapateros.

El caso es el segundo traído por China contra la UE en la OMC. En julio pasado el país asiático ganó un proceso

similar contra derechos de importación que los euro-



peos erigieron, por considerar que pernos y tornillos chinos estaban injustamente sub-valorados. En esa instancia, el panel criticó la forma como Europa realiza estimaciones arancelarias contra países que clasifica como economías cerradas (no de mercado), tales como China, Vietnam y Cuba. La controver-

sial política de la UE de levantar barreras a calzado de cuero hecho en China y Vietnam en el año 2006 marcó importantes diferencias entre la Europa manufacturera del sur y el norte mercantil. Productores españoles e italianos se declararon incapaces de competir contra zapatos baratos de Asia, mientras que importadores y vendedores argumentaban que el consumidor final de la calle terminaría pagando mucho más de su bolsillo. Por su parte, la *Alianza Europea del Calzado* (EFA por sus siglas en inglés) que amalgama a los gigantes *Adidas*, *Puma*, *Ecco* y *Hush Puppies*, aclamó el éxito chino y demandó a la UE el pago de compensaciones. “La UE calculó e impuso medidas *anti-dumping* en una manera perniciosa contra la mayoría de los proveedores chinos por el simple hecho de ser chinos, violando así la estipulación central de los acuerdos de la *OMC* en cuanto

a la provisión de no-discriminación,” anunció la Alianza en una declaración pública. “El reporte pone en evidencia la falta de transparencia de la Unión Europea,” prosiguió. “EFA pide que la UE implemente las indicaciones del panel de la *OMC* y recompense a los importadores por las pérdidas a causa de las medidas anti-dumping que la Unión recolectó ilegalmente durante los últimos 5 años.” Extrañamente, tanto China como la UE se declararon vencedores en el más reciente dictamen de la *OMC*. El primero acogió el acto de amonestación del panel contra Europa por la forma en que ésta aplica una sola medida *anti-dumping* a todo un país en vez de a compañías específicas cuando no se considera a la nación como una economía de mercado –a menos que las empresas puedan comprobar que son independientes del Estado. Cualquiera de las partes involucradas puede apelar la decisión al cabo de 60 días. □



Índice general de competitividad global 2011-12

Global Competitiveness Report 2011 @ World Economic Forum

Gráficos Luis A. Jaime @ Concanaco-Servytur

NACIÓN	POSICIÓN ACTUAL	RESPECTO DE RANKING 2010	
Suiza	1	Permanece igual	
Holanda	7	Retrocede una posición	
Qatar	14	Avanza 3 posiciones	
Malasia	21	Avanza 5 posiciones	
China	26	Avanza una posición	
Chile	31	Retrocede una posición	
Tunisia	40	Avanza 8 posiciones	

NACIÓN	POSICIÓN ACTUAL	RESPECTO DE RANKING 2010
Sudáfrica	50	Avanza 4 posiciones 
Sri Lanka	52	Avanza 10 posiciones 
México	58	Avanza 8 posiciones 
Uruguay	63	Avanza una posición 
Namibia	83	Retrocede 11 posiciones 
Nicaragua	115	Retrocede 3 posiciones 
Chad	142	Retrocede 3 posiciones 



Semarnat publica NOMS para autos usados

José Antonio Durán @ El Financiero

Gráficos Luis A. Jaime @ Concanaco-Servytur

La equivalencia de certificados ambientales de Arizona, California, Texas y Nuevo México en Estados Unidos con las *Normas Oficiales Mexicanas (NOM)* 041 y 047 publicado recientemente por la Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales (*Semarnat*) en el *Diario Oficial de la Federación (DOF)*, complementa el decreto por el que se regula la importación de vehículos usados de julio pasado. Dichos certificados se reconocerán como válidos, siempre que su fecha de expedición sea como máximo de seis meses anteriores a la fecha en que se lleve a cabo el trá-

mite de importación de los vehículos al país. La autenticidad de los certificados señalados en el artículo primero del presente instrumento, se verificará por los agentes aduanales que realicen las operaciones de importación definitiva de vehículos, a través de las bases de datos o fuentes de información de las autoridades ambientales de los estados de Arizona, California, Texas y Nuevo México de los Estados Unidos de América, o bien, de las bases de datos particulares, que se encuentren disponibles electrónicamente para consulta. “Esta publicación consolidará los re-

quisitos expuestos en el decreto para internar unidades usadas a México, por vez primera se contará con un instrumento para validar el cumplimiento de la norma de emisiones contaminantes,” afirmó Guillermo Rosales Zárate. El director ejecutivo de relaciones institucionales de la *Asociación Mexicana de Distribuidores de Automotores (AMDA)* reconoció la importancia de la publicación que hizo *Semarnat* sobre esta equivalencia de certificados ambientales. Ahora se exigirá que las unidades usadas importadas cumplan con un estándar en emisiones al medioambiente. No obstante, señaló que “este es sólo un primer paso ya que lo deseable es que México cuente con la infraestructura suficiente y el compromiso de todos los gobiernos locales para la aplicación de la verificación de emisiones contaminantes a todos los vehículos en circulación,” dijo el ejecutivo. Igualmente, hizo un llamado al Gobierno Federal para acelerar la publicación de una nor-



ma de condiciones físico-mecánicas que impida la entrada de vehículos impedidos para circular en EU, conocidos como ‘*Salvage*’ –por ende la entrada masiva de vehículos a precio de chatarra. “Desde el 2005 se han importado 6,300,000 vehículos usados; tan sólo entre enero y agosto de este año se importaron 431,544 vehículos usados, 55.2% más que en el mismo lapso de 2010. Esta cifra equivale al 77.4% del total de ventas de vehículos nuevos,” puntualizó el vocero de los distribuidores de automotores.

A partir de la publicación el primero de julio del nuevo decreto que regula importación de vehículos usados, disminuyó a 17,448 las unidades internadas legalmente durante el citado mes; sin embargo, en agosto se introdujeron 47,165 unidades, cifra similar a la registrada en los meses previos al nuevo decreto –gracias a los amparos que el poder judicial otorgó para continuar la introducción de vehículos sin cumplir los requisitos del nuevo de-

creto. La *NOM 041* establece los límites máximos permisibles de emisión de gases contaminantes provenientes del escape de los vehículos automotores en circulación que usan gasolina como combustible, mientras que la *NOM 047* establece las características del equipo y el procedimiento de medición para la verificación de los límites de emisión de contaminantes, provenientes de los vehículos automotores en circulación que usan gasolina, gas licuado de petróleo, gas natural u otros combustibles alternos. □

Japón, con peor comercio desde 1979

CNN Expansión



Japón registró durante los primeros seis meses fiscales de 2011 el mayor déficit comercial desde 1979, causados por los efectos del terremoto y posterior tsunami del 11 de marzo, aunque las exportaciones ya comenzaron a recuperarse. El gobierno nipón informó que el déficit entre abril y septiembre –primer semestre fiscal en Japón– fue de 21,800 millones de dólares. Sin embargo, esta situación ha comenzado a revertirse, después de que en septiembre el país registrara un superávit comercial de 3,950

millones de dólares gracias al aumento de las exportaciones, aún y pese a la apreciación del yen que está dañando la competitividad de las empresas exportadoras japonesas, indicó la agencia de noticias *Kyodo*. □

\$21,800

millones de dólares es el déficit comercial nipón correspondiente al primer semestre de este año.

OCDE ve en la crisis una buena oportunidad para México

Felipe Gazcón @ Excélsior

México debería aprovechar esta ventana de oportunidad de una economía internacional a la baja para posicionarse en un lugar importante a escala internacional para inversiones y para hacer negocios, recomendó Gabriela Ramos, directora del gabinete de la *Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico (OCDE)*. Expresó que “el gobierno mexicano ha hecho un buen trabajo en la reducción de la carga regulatoria para la apertura de empresas, y todo ese esfuerzo –que ya le ha dado algunos frutos en términos de su posicionamiento internacional– es un ejemplo de como poder crecer en esta época.” “Pero el país tiene una agenda pendiente que se ha estado empujando en materia de competencia, de telecomunicaciones, de educación. Todos estos temas, en lugar de dejarlos pasar se deben aprovechar para hacer al país una de las economías más atractivas, sobre todo previendo que vamos a tener un crecimiento bajo en muchas de las economías más importantes en el entorno mundial.” En entrevista con *Excélsior* para comentar los principales temas que se discutirán en el seno del *G-20* bajo la presidencia de México (enero de 2012), Ramos manifestó que bajo el mandato de nuestro país se discutirá una agenda sobre reformas al sistema financiero y su implementación, así como regulación de instituciones de gran tamaño, de la



bancarrota y los instrumentos de innovación financiera. También se deberá trabajar en la coordinación económica y de políticas estructurales, los temas de subsidios a los energéticos, corrupción, empleo, precios de los alimentos y desarrollo, entre otros.

Vale señalar que el secretario general de la *Organización para la Cooperación y el Desarrollo (OCDE)*, José Ángel Gurría, ya había descartado que el euro esté en peligro y afirmó que fue un error vincular la crisis de Grecia a la

Bajo el mandato de nuestro país en el G-20 se discutirá una agenda sobre reformas al sistema financiero, regulación de instituciones, y desarrollo sustentable

estabilidad de esa moneda en general. “El que un país que representa dos por ciento de la economía regional tenga problemas de deuda, no significa que la moneda común esté en peligro,” dijo. Por su parte Ramos agregó que habría la posibilidad de buscar temas que son cercanos al presidente Felipe Calderón, como ecología y cambio climático. Sin

embargo, el enfoque seguirá circulando alrededor del empleo: los problemas de corto plazo de los bancos y la deuda con una cantidad sin precedentes de desempleados en todo el mundo. “Hay planeada una reunión ministerial sobre el empleo, y la *OCDE* ha estado contri-

...el país tiene una agenda pendiente que se ha estado empujando en materia de competencia, de telecomunicaciones, de educación.

buyendo muy activamente en definir cuáles son los asuntos prioritarios [...]. Vamos a trabajar la cuestión del desempleo juvenil, que es un tema común en todos los países y donde se tienen niveles del doble o triple del promedio general,” anticipó. “Sé que en México hay un gran debate acerca de las cifras de los llamados *ninias* [*ni* estudian *ni* trabajan], pero a mí no me parece que sea una discusión para enfrascarse en números, sino de pensar que es un asunto que se tiene que abordar; es inaceptable que haya uno, dos, tres, veinte o un millón de jóvenes que no tengan empleo y no se estén preparando para enfrentar la vida,” indicó en entrevista. “Esto en





España es un caso semejante: la mitad de los jóvenes están desempleados y de ellos un porcentaje altísimo tampoco va a la escuela. En todo Europa hay una situación similar...”

Cuestionada sobre si el G-20 se pronunciará por eliminar los subsidios en la próxima reunión, respondió que “es un dogma, se los decimos a todos: fuera subsidios y sobre todo en el G-20 hay un compromiso que viene desde Pittsburgh para eliminar los subsidios nocivos... aunque no todas las subvenciones son malas y algunas tienen algunas consideraciones sociales que tampoco puedes descartar...” Y prosiguió: “...el problema de los aumentos a la gasolina genera gran desconcierto, pero ello ayudaría a un uso más eficiente de la energía.” México asumirá en 2012 la Presidencia del G-20 –desde la cual impulsará políticas prioritarias como el crecimiento verde, sostenible y equilibrado, así como la disminución de los subsidios a los combustibles fósiles y el fomento a la infraestructura e inversiones verdes. □



XIII Foro Nacional de Negocios con el Mercado Hispano de Estados Unidos y Canadá CHIAPAS - 2011

1 y 2 de Diciembre

EXHIBIDORES:

- Empresas mexicanas interesadas en aspectos del Mercado Hispano de Estados Unidos y Canadá.
- Empresas nacionales e internacionales interesadas en conocer las oportunidades comerciales que el Mercado Hispano ofrece.
- Estudiantes y público en general.

**Alimentos frescos - Artesanías y Joyería - Alimentos procesados
Textil - Confección - Bebidas - Flores exóticas**

**Centro de Convenciones Polyforum Chiapas;
Tuxtla Gutiérrez, Chiapas**

INFORMES:

Dr. Miguel Ángel Chiapas Castellón
C.A. Polifórum Chiapas
C.B. Polifórum Chiapas S de RL
E-mail: informes@forohispanochiapas.com
forohispanochiapas.com

Dr. Andrés Torres López y Edith Patricia Pineda, 2011
Calle Lázaro Cárdenas 20, Tuxtla Gutiérrez, Chiapas
Teléfono: 961 211 1111
Facebook: [forohispanochiapas](https://www.facebook.com/forohispanochiapas)
Twitter: [forohispanochiapas](https://twitter.com/forohispanochiapas)

Regístrate y transmástrate en vivo en:
www.forohispanochiapas.com

Certificados ambientales para aerolíneas, ¿discordia entre la UE y China?

Deutsche Welle (Alemania)

Desde el año 2005 rige en la Unión Europea un sistema de compra y venta de certificados de emisiones contaminantes del medio ambiente. Fábricas y centrales de energía pueden comerciar entre ellas las licencias para una emisión limitada en gases tóxicos. La intención es reducir la producción y emisión de gases que contribuyan al efecto invernadero. La idea de la UE de ampliar dicha medida a la aviación,



promete confrontaciones. En caso de que aerolíneas chinas que vuelan a destinos europeos se vean cobijadas por los certificados de emisiones, China amenaza con cancelar pedidos de aviones de *Airbus* –la construcción aeronáutica europea. Mientras Beijing amenaza, Washington ha ido más allá: empresas estadounidenses han presentado una querrela ante la Corte de la Unión Europea alegando desventaja y posibles pérdidas millonarias debidas a las medidas ambientalistas europeas que las obligarían a comprar derechos de emisión de dióxido de carbono tan pronto toquen la pista de cualquier aeropuerto de la Unión. Peter Liese, euro-parlamentario cristianodemócrata alemán, no entiende la preocupación:

“Los sobrecostos por pasajero en un vuelo transatlántico, como uno en la ruta Nueva York a Frankfurt, por ejemplo, son de sólo 2 euros.”

Aunque la normativa ya está aprobada por todos los miembros, a la UE la asalta ahora la duda. “Europa no quiere emprender ninguna guerra comercial,” aseguran los responsables en Bruselas y otras capitales. En Berlín se asegura que “la fórmula significa gastos iguales para todas las aerolíneas, sean éstas europeas o no.” Bruselas negocia ya con diferentes países cuyas aerolíneas se verían afectadas por la medida europea. Según Connie Hedegaard, comisaria de Medio Ambiente de la UE, “las mismas empresas nos han expresado que esperaban una regulación de emisiones.” China, según la política, se ha propuesto reducir el CO₂ emitido por sus aviones en 22%. La Unión Europea quiere evitar confrontaciones con EU, India, China y otros países. Una victoria tienen ya en el portafolio los ambientalistas europeos: el pasado 6 de octubre la fiscal general de la Corte Europea de Justicia confirmó que el comercio de emisiones de aerolíneas se apega a las leyes internacionales. □



2 euros

es el sobrecosto
por pasajero en un
vuelo transatlántico,
como en la ruta
Nueva York a
Frankfurt, Alemania.

Ebrard, en busca de inversión de Kuwait

CNN Expansión

El jefe de Gobierno del Distrito Federal, Marcelo Ebrard, promoverá y orientará a empresas capitalinas para que participen en el programa de 40,000 millones de dólares que Kuwait plantea invertir durante el próximo lustro a partir de este año. El político mexicano y candidato a la Presidencia de la República refirió que el comercio total de México con Kuwait apenas alcanza 40 millones de dólares al año, por lo que “nos interesa ampliar eso.” Ebrard precisó que el plan de inversión de Kuwait incluye carreteras, centros turísticos, e instalaciones de energía para su futuro y conectividad. “En todo ese paquete de 40,000 millones de dólares hay muchas oportunidades para las empresas mexicanas,” aseveró. Ebrard se entrevistó con el gobernador de Kuwait, jeque Ali al Jaber al Ahmad al Sabah, y el príncipe jeque Nawaf al Ahmad al Jaber al Sabah, heredero de la corona. Además, asistió a una comida con los seis gobernadores de la región de Kuwait y más tarde visitó el *Centro Científico*. □



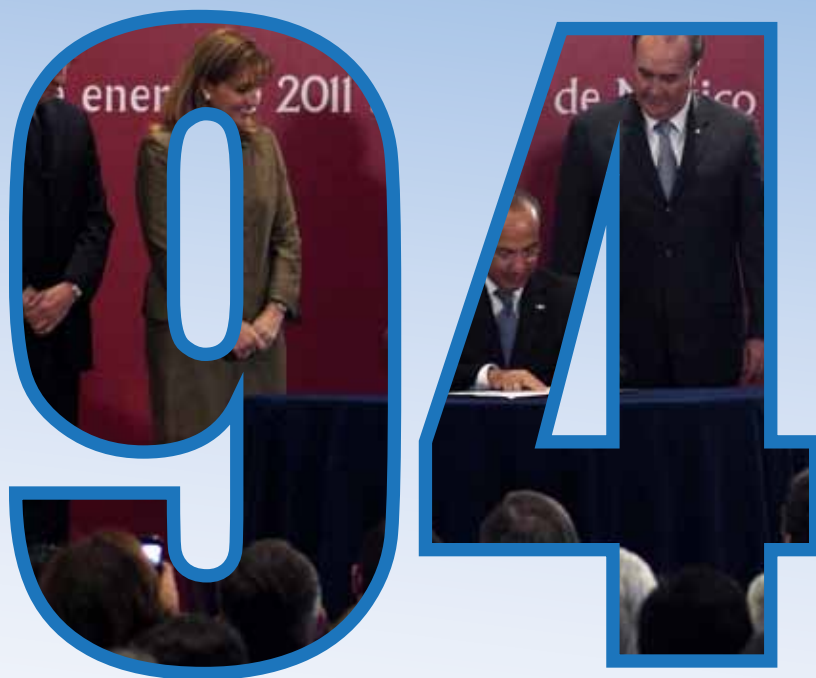
Productores denuncian posible *dumping* en importación de pollo

El Financiero

La industria avícola mexicana solicitó a la Secretaría de Economía (SE) determine si existe o no *dumping* en la importación a México de productos avícolas por parte de empresas estadounidenses. Asimismo, los industriales avícolas mexicanos exigieron se conozcan los motivos por los que, conforme al Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) se ha impedido que empresas nacionales exporten sus productos hacia Estados Unidos. De acuerdo con Jaime Crivelli, presidente de la *Unión Nacional de Avicultores (UNA)*, el ingreso del pollo mexicano libre de aranceles a Estados Unidos debió iniciar el 1 de enero de 1994; sin embargo, hasta hoy los avicultores mexicanos no pueden exportar pollo ni sus partes a ese país. Esto, añadió el líder, en virtud de las barreras que Estados Unidos ha impuesto a la entrada de pollo mexicano –argumentando problemas de tipo sanitario. Las dificultades para el inter-

cambio comercial entre ambos países han derivado en inequidades y daños a la industria nacional, lo que ha orillado a acciones para solicitar la imposición de limitaciones a la introducción al país de los productos avícolas estadounidenses, los cuales ingresan a México libre de aranceles desde el año 2003. De tal manera, las cuotas compensatorias que los avicultores mexicanos están solicitando a la SE exclusivamente se aplicarían a la pierna y muslo de pollo estadounidense que ingresa a México por debajo del costo de producción, es decir, no afectaría al pollo entero que se vende en México y que es lo que consume la mayor parte de la población. Tampoco afectaría a las pechugas, alas, filetes de pechuga, ni a la pierna y muslo de pollo de los exportadores norteamericanos que demuestren a la Secretaría de Economía que no la venden a precios por debajo de sus propios costos de producción en Estados Unidos. ■

*Confederación de Cámaras Nacionales
de Comercio, Servicios y Turismo de México*



ANIVERSARIO
1917-2011

Noviembre.

>contacto

Dirección de Comercio Exterior *Concanaco-Servytur*

Agradecemos sus comentarios y observaciones sobre el contenido y/ó diseño de esta publicación mensual. Si tiene artículos de interés que desee compartir con nuestra Dirección, por favor háganosla llegar para su evaluación.

Mtro. Jorge Dávila Flores
Presidente *Concanaco-Servytur*

Ing. Enrique Solana Sentís
Secretario General *Concanaco-Servytur*

Lic. Eduardo García Villaseñor
Director General *Concanaco-Servytur*

Lic. Luis Ángel Munguía Ruiz
Secretario Técnico y Director Corporativo de Servicios Institucionales

Boletín de Comercio Exterior elaborado por M.A. Luis C. Alejandro Jaime Garza,
Director de Comercio Exterior y Relaciones Internacionales.

Tel. +52 (55) 5722.9300 ext. 9315
Balderas 144, Col. Centro. CP 06070.
Delegación Cuauhtémoc. México, DF.

www.concanaco.com.mx